Curso Técnico y Práctico Del Sistema De Cotización Y Notas de Ventas Softland Erp Premium

Objetivos:

El objetivo de este proceso es informar los pasos que se realizan para la correcta Puesta en Marcha, del Sistema De Punto de Venta Softland Erp.

Detalle de las sesiones a realizar:

1ra Sesión.
Horas de Sesión 4hrs.

Objetivos: Definir Las Tablas Básicas Y Los Formatos De Los Documentos De Venta, De Acuerdo A Las Necesidades De La Empresa

1.1.- Identificación Y Creación De Tablas Básicas
1.2.- Definición De Atributos Y Condiciones De Venta A Los Distintos Tipos De Clientes
1.3.- Creación De Los Formatos A Utilizar En Los Distintos Documentos De Venta

2da Sesión.
Horas de Sesión 4hrs.

Objetivos: Operar Y Controlar Las Cotizaciones Y Las Notas De Ventas

2.1.- Confección De Cotizaciones
2.2.- Seguimiento Y Control De Las Cotizaciones Efectuadas A Los Clientes
2.3.- Confección De Notas De Venta
2.4.- Aprobación De Notas De Venta Con Control De Margen Y Sobregiro

3da Sesión.
Horas de Sesión 4hrs.

Objetivos: Reconocer E Interpretar Las Diferentes Consultas, Informes Y El Sistema De Seguridad

3.1.- Identificación De Consultas E Informes Orientadas Al Control De Los Ejecutivos De Venta
3.2.- Seguimiento De Los Despachos Comprometidos
3.3.-. Definición De Los Distintos Perfiles De Usuarios Que Se Manejarán En La Empresa, Con Sus Respectivas Características
3.4.- Registro Y Control De Los Ingresos A Los Distintos Procesos, Por Parte De Cada Usuario